



REVO ist eine Kölner Kreativagentur mit dem Anspruch „Wirksamer verkaufen“. Darum geht’s bei uns nicht um Selbstdarstellung, sondern um echte Mehrwerte für Marken. Ob Produkt, Dienstleistung oder Marke – wir kommen immer schnell und präzise auf den relevanten und vor allem überzeugenden Punkt. Das mit Erfolg: Unter anderem haben wir im letzten Jahr für unsere Markenbetreuung von Asbach den begehrten Gold-Effie gewonnen.

Wir dürfen eine spannende neue Marke betreuen und suchen Dich zur tatkräftigen Unterstützung unseres Teams: **Senior Account Manager (m/w/d)**

Deine Aufgaben/Anforderungsprofil:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium o.ä.
- Mehrjährige Berater-Tätigkeit als Senior/auf dem Sprung zum Senior
- Hohes Maß an Kunden-, Budget- und Mitarbeiterverantwortung
- Ausgeprägte markenstrategische und zielorientierte Denkweise
- Strukturierte Persönlichkeit und Präsentationssicherheit
- Sehr gute Englischkenntnisse
- B2B-Erfahrung von Vorteil

Dein Profil

Du bist erfahrene Senior Account Managerin, bzw. erfahrener Senior Account Manager mit mehrjähriger Expertise in der Steuerung von großen Marken und beherrscht 360°-Kommunikation im Schlaf? Dann solltest Du uns kennenlernen. Du hast bereits Erfahrung im B2B-Bereich? Wir müssen uns unbedingt kennenlernen!

Was wir mitbringen? Ein starkes Team, das gerne miteinander arbeitet, abwechslungsreiche Projekte, langjährige und wertschätzende Kundenbeziehungen und attraktive Perspektiven für die Leitung eines eigenen Teams.

Dich erwartet bei uns ein erfahrenes, cooles Team und vor allem spannende, abwechslungsreiche Marken und Projekte und natürlich:

- Flexibilität bei Arbeitszeit und Arbeitsort (Homeoffice, Mobile Office)
- Job-Ticket
- Fitnessangebot
- Team-Events und ‚Klassenfahrt‘
- Betriebliche Altersvorsorge

KONTAKT:

Telefon 0172.2110066

stephan@johland.com

www.johland.com